

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n **PAX-Berater (M/W/D) im Außendienst – für das Gebiet Bayern, Saarland, Baden-Württemberg und Rheinland-Pfalz**

Wir, das ist die Firma X-CEN-TEK GmbH & Co. KG suchen DICH. Mit der Marke PAX sind wir durch unsere hochwertigen Taschen, Rucksäcke und individuellen Lösungen bei Rettungsdiensten, Feuerwehren und Spezialeinheiten weltweit bekannt. Als Teil der Protect Medical Holding wollen wir mit Dir bei PAX das nächste Kapitel unserer Geschichte schreiben.

▲ **Deine Aufgaben bei uns:**

- ▲ Du baust den Vertrieb in deinem Zielgebiet kontinuierlich aus, pflegst, langjährige Kundenbeziehungen und erschließt neue Markt- und Geschäftspotenziale
- ▲ Erfolgreiche Positionierung des gesamten Leistungsportfolios der Protect Medical Holding und systematische Nutzung von Cross-Selling-Chancen
- ▲ Beratung von Kunden zu integrierten Lösungen für den Rettungsdienst, Feuerwehr und Klinik
- ▲ Strategische Beziehungs- und Netzwerkpflege zu Entscheidungsträgern im Rettungsdienst, Feuerwehren, in Kliniken und weiteren Gesundheitseinrichtungen
- ▲ Betreuung und Weiterentwicklung unserer Fachhändler und Vertriebspartnern in deinem Gebiet und Schulung der Mitarbeiter
- ▲ Durchführung von Produktdemonstrationen, Anwenderschulungen und Vertriebsunterstützung für Endkunden
- ▲ Erstellung von individuellen Angeboten und Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- ▲ Repräsentation von Protect Medical Holding und den dazugehörigen Portfoliogesellschaften auf Messen, Ausstellungen, Kundenveranstaltungen und bei Produktdemonstrationen
- ▲ Nahtlose Schnittstelle zwischen Kunden, Vertriebsleitung und Produktmanagement durch die Aufbereitung und Bereitstellung strukturierter Markt- und Kundenfeedbacks
- ▲ Kontinuierliches Monitoring von Markt- und Wettbewerbstrends sowie frühzeitiges Erkennen neuer Kundenbedürfnisse

▲ **Was Du mitbringst:**

- ▲ Ein kaufmännisches Grundverständnis. Eine Aus- oder Weiterbildung im kaufmännischen Bereich sind von Vorteil.
- ▲ Erste oder mehrjährige Vertriebserfahrung im Umfeld von Rettungsdienst, Medizintechnik oder dem Gesundheitswesen ist wünschenswert
- ▲ Praktische Erfahrung im Rettungsdienst oder in einem professionellen Umfeld des Gesundheitswesens ist ausdrücklich willkommen
- ▲ Ausgeprägte kaufmännische Denkweise sowie Geschick darin neue Geschäftsmöglichkeiten frühzeitig zu erkennen und erfolgreich zu entwickeln
- ▲ Eine proaktive, kunden- und lösungsorientierte Arbeitsweise
- ▲ Die Fähigkeit, eigenständig zu arbeiten und dein Vertriebsgebiet effektiv zu betreuen
- ▲ Starke Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten
- ▲ Sicherer Umgang mit ERP-/CRM-Systemen und MS Office
- ▲ Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ▲ Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen im zugewiesenen Vertriebsgebiet

▲ **Was wir bieten:**

- ▲ Eine unbefristete Festanstellung in einem internationalen und wachsenden Unternehmen
- ▲ Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit Verantwortung und direktem Kundenkontakt
- ▲ Strukturierte Produktschulungen sowie fortlaufende Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ▲ Ein breites Angebot an komplementären Produkten und Gesamtlösungen – so beraten Sie Ihre Kunden ganzheitlich, statt nur Einzelmarken zu verkaufen
- ▲ Zusammenarbeit mit Produktspezialisten und Teams der gesamten Protect Medical Holding
- ▲ Moderne Arbeitsmittel, kurze Entscheidungswege, Mitarbeiterrabatte auf unsere Produkte, attraktive Benefits und Zuschüsse zur Altersvorsorge

▲ **Art der Anstellung:** Vollzeit

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Sende Deine Unterlagen bitte an:
bewerbung@pax-bags.de

X-CEN-TEK GmbH & Co. KG
Westerburger Weg 30
26203 Wardenburg

Dein Kontakt:

Herr D. Boger
Tel.: +49 4407 71476-0

www.pax-bags.com

